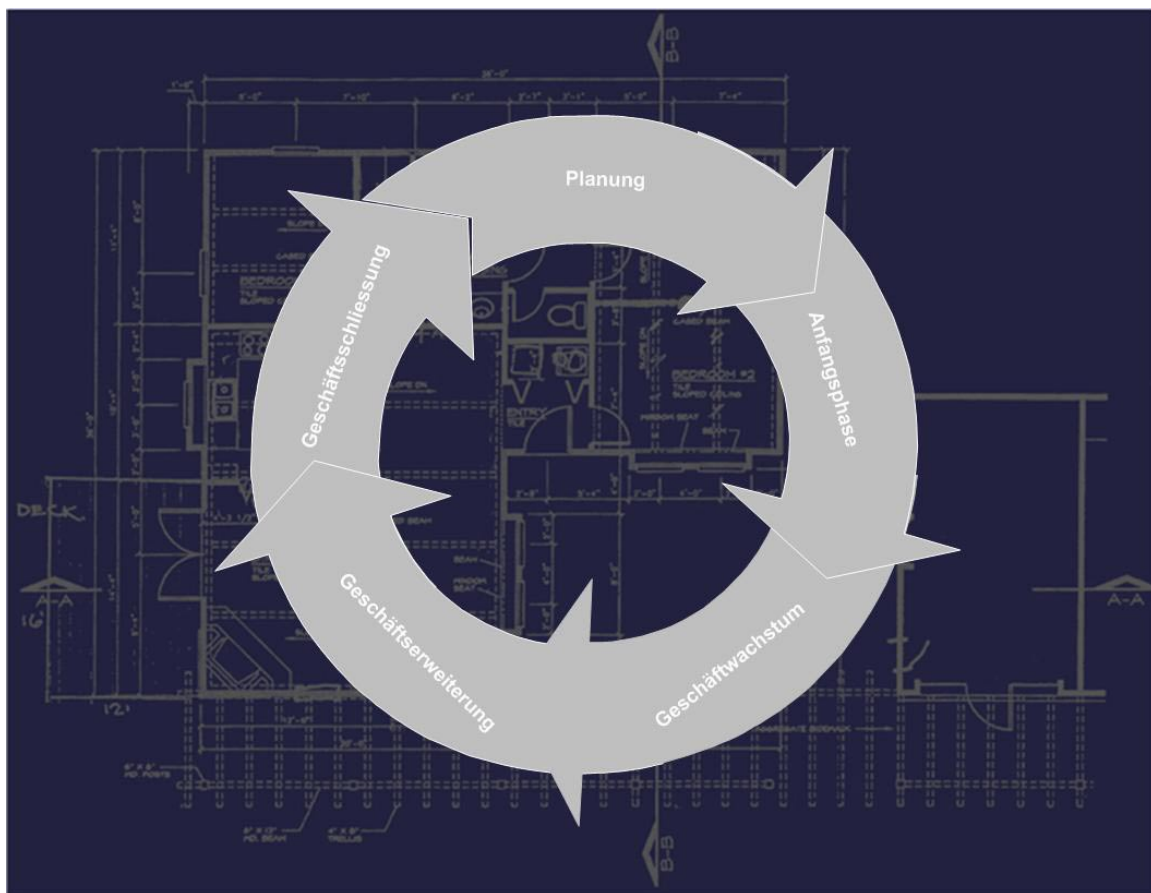




## Der geschäftliche Erfolg in Kanada mit Hilfe von **Run-time & \$ALESEXPANDER™**

Der normale Geschäftslebenszyklus hängt davon ab, wie detailliert Sie sein wollen, und beinhaltet zwischen drei bis zu sieben Stufen. Run-time hat die Konsultanten und durch den \$ALESEXPANDER™ besitzt auch den Rahmen Ihnen in allen Aspekten jeder einzelnen Stufe bei der Bildung Ihres Kanada-Marktes zu helfen.



### **Planung:**

- Festsetzung der Marktbedürfnisse
- Formalisierung der Produkt – (oder Dienstleistungs) Vorstellungen, wie auch des intellektuellen Eigentums
- Finanzierung

### **Anfangsphase:**

Geschäftswesenkreation und Dokumentation (wie z.B. Die Einverleibung)

- 
- Entwicklung der Einkommensflüsse
  - Gefahrensteuerung
  - Vorhabenssteuerung
  - Verkaufsplanung
  - Absatzpolitikplanung
  - Investitionssteuergutschriften Wissenschafts - und Experimentsubventionen

***Geschäftswachstum:***

- Geschäftswachstumstrategien
- Produktisierung und Kommerzialisierung
- Integrierte Marketingkommunikation
- Aktionsfähige Geschäftsintelligenz
- Kundenbeziehungssteuerung/ Verkaufspersonalautomation
- Marktanteilentwicklung
- Rekrutierung
- Finanzkontrolle

***Geschäftserweiterung:***

- Kapitalisierung
- Vertragsverhandlungen
- Steuer- und Wohltats- Planung
- Finanzberichtswesen

***Geschäfts-Erneuerung/Geschäftsschließung;***

- Geschäftsschließungsstrategien
- Entwicklung neuer Strategien
- Verhandlungs-strukturierung - Verkäufe
- Verschmelzung, Reorganisation, Liquidierung
- Nachfolge - und Nachlass - Planung

**Run-time und die Männer dahinter:**

Run-time bietet strategische Geschäftskonsultation und integrierte Marketingkommunikation für innovative Firmen in folgenden Marktsegmenten an:

- Weltraumfahrt und Verteidigung
- Gesundheit und Wohlbefinden
- Grüne Technologien

Unsere Experten in der strategischen Geschäftsplanung werden mit Ihnen zusammenarbeiten, um zu versichern, dass Ihre strategische Planung in allen Aktivitäten und Prozessen widerspiegelt ist.

***Ron Rusnak -Verkauf und Marketing,  
President und Gründer***

Mitgründete Run-time Consulting Inc. im Jahre 2002 um einer wilden Nachfrage in der Verkaufs - und Marketingkonsultantentwelt die Antwort zu geben. Der Nied für

---

Schlüssellösungen in diesem Bereich, der den Firmen mit der richtigen Idee den Erfolg, der Ihnen zusteht, zu erreichen hilft.

Run-time wurde gegründet, um den Firmen eine Verkaufskultur zu schaffen und dem Verkauf eine Struktur und Organisation zu geben, mit welchen sie die höchste Effizienz und Geschwindigkeit erreichen können.

Nach zwanzig Jahren im Verkauf und Marketing und mit der Zusammenarbeit mit den kanadischen *Fortune 500* Firmen war es Ron klar, das die Zeit kam den anderen zu helfen, Ihre Produkte auf den Markt zu bringen. Seine Fähigkeit die Initiative zu einem taktischen Aufmarsch zu bringen, gibt ihm eine einzigartige Schlüsselrolle, die selten zwischen den Konsultanten ist.

### **Georges Poulin - Produktisation, Kommerzialisierung**

War eine grosse Hilfe zahlreicher internationalen, wie auch kanadischen Firmen bei der Kommerzialisierung ihres Intellektuellen Eigentums.

Er ist eine Führungskraft mit einem ausgeprägtem Leitungstalent und Erfahrung in der Produktpostierung, Verkauf und Marketing, Distributionsnetzbildung und Verhandlungstalent.

### **Louis Paul Hébert - applizierte Wissenschaft, intellektuelles Eigentum**

Seine Verantwortung liegt im Bereich der Rezension des intellektuellen Eigentums des Kunden und der nachfolgenden Empfehlung für die Produktisation und Kommerzialisierung dieses Potenzials.

Seine Qualifikation umfasst:

- Vierzehn Jahre Praxis als Forschungswissenschaftler für den *Canadian National Research Council* (NRC/CNRC)
- Magister-titel fuer applizierte Wissenschaft von der *University of Toronto*
- Honorarabakkalareus-Titel für Physik von der *Queens University* in Kingston, Ontario

### **David C. Hammond - Finanzen, Steuern, Vermögensabschätzung**

David verbrachte mehr als zwanzig Jahre im finanziellem Sektor wobei sein Fachgebiet innerhalb der letzten fünfzehn Jahre in der Vermögensbasis orientierten Leihung liegt. Seine technischen-, strukturellen-, und gefahrenabschätzungs - Analysen, im Rückblick auf die Ansprüche des korporellen Vermögens- und Reports-Wesens helfen dem Inhaber nicht nur die wege des traditionellen Kreditnehmungswesens auszuschöpfen, sondern auch die des intellektuellen Eigentums und der registrierten Schutzmarken.

Seit seiner Zeit bei *Coopers & Lybrand* (1988-1991), sowie als Auditor für *Revenue Canada* (1991-1994) hatte er die Veränderungen in kanadischem korporellem - wie auch personellem Steuergesetz im Blickpunkt, inclusive den Ausgang der \$500 000 Kapitalgewinnbefreiung für die Inhaber von kanadisch kontrollierten privaten Korporationen, sowie die provinziellen Innovationsteuerkredite, wie auch die

federellen Wissenschafts-, Forschungs- und Experimental-Entwicklungs-Ausgaben-Steuerkredite.

Diese Bereiche der Erfahrung machen David einen ideellen Finanzkonsultanten fuer die Run-time Kunden, der Ihnen hilft den vollen Bussinesswert im Falle eines Verkaufes, oder für Kreditnachfragungen zu erkennen, bei gleichzeitiger Steuerminimalisierung.

### **J. P. Cormier - Geschaeftsintelligenz, Prozessintegration**

J.P.Cormier hat eine mehrjährige Erfahrung im Design und Ausführung der IT-Lösungen, die Geschäftsintelligenz und Geschäftsprozessintegration zusammenbringen.

Er ist ein hochqualifizierter technischer Strategiekonsultant mit Personal- und Projekt- führungs-Eigenschaften.

- Design und Lieferung von schnellen geschäfts-analytischen Werkzeugen via variöse Media (Web, PDA, Telephon, E-mail) für die Lieferung von Exekutiv-Stufe Informationen für die Geschäftsführung
- Projektleiter für mannigfaltige Firmen im Bereich von *White Label*-Web-Seitenangebot, für die Unterstützung von Anstellungen durch die Personalabteilung
- Technische Projektleitung und Design von wechselwirkenden Informationslokationen, sowie ihre Synchronisation
- Benutzerfreundliche, Gemeinwesenorientierte Web-Seiten-Projekte, und ihre Verwaltung
- Nachtragbare Aufzeichnung der Integration zwischen dem Zollamt und den Frachtstücksystemen, inclusive Datadesign und Migrationsplanung für grossflächige Datenbanken (über 50 Mio einheiten) und ihre permanente Übersetzung und Synchronisation.

Viele Leute verstehen die Informationstechnologien, mehrere sind auch im Stande die Projekte in diesem Bereich zu leiten, aber nur wenige verstehen die vollen Geschäftseinwirkungen von diesen Projekten.

J.P.Cormiers grösste Stärke liegt im dem Verständniss der strategischen Rolle der Geschäftsintelligenz und der Wege sie zu verchaffen.

### **TOM WOODHEAD - Informationsdesign, Suchmaschinenoptimierung (SEO) Werbetexterung**

Seine regulären Aktivitäten in Run-time beinhalten:

- Projektleitung
- Verkaufs- und Marketing-Webetexterung, inclusive Weißbuch,
- Suchmaschinenoptimierung und Werbetexterung für den Web
- Geschäftsschreiben, inclusive Geschäfts-, Verkaufs- und Marktforschungs-Plänen, Geschäftsangelegenheiten, sowie Geschäftsvorschlägen, und Nachfragen nach Angeboten.

Toms Fähigkeiten komplexe Ideen in eine zugängliche Verkaufs- und Marktforschungs-Literatur umzusetzen erlaubt den Klienten von Run-time die möglichen Kunden zu unterrichten und mit Ihnen an der Führungsspitze zu stehen.

Für Tom ist eine effektive Kommunikation das Produkt der methodologischen Kreativität. Seine Methodologie ist die Synthese von Erfahrung und Forschung. Seine Kreativität erlaubt ihm Ihnen eine Geschichte zu erzählen. Nach Tom, Methodologie und Kreativität gleichen der effektiven Kommunikation.